WINE
world tour

Representación Comercial en China

Definición de Servicios

Vender vino en China

Entrar en el mayor mercado del mundo

El mercado chino es uno de los mayores del mundo en importación de vino, y sigue creciendo año a año. Por eso es tan importante para cualquier bodega con proyección internacional conseguir adentrarse en este mercado que, por desgracia, es complejo y altamente competitivo.

¿Cuáles son los problemas que se encuentra una bodega que quiere vender en China?

- **Complejidad logística.** Enviar vino a China es caro, costoso y lento.
- **Complejidad lingüística.** No todos los chinos hablan inglés, y conseguir intérpretes que dominen el mundo del vino tampoco es fácil.
- **Complejidad en los negocios.** Los chinos son muy especiales para hacer grandes negocios y se lo toman con calma para asegurar su inversión, lo que requiere catas, ajustes de precios y muchas negociaciones que se dificultan sin representación directa en China.
- **Saturación:** Muchas bodegas ya venden en China, lo que dificulta la penetración en el sector para nuevas marcas que allí son desconocidas.
- **Alto coste promocional.** Acudir a ferias de manera individual es muy caro para una bodega, con un coste medio entre 5.000 y 10.000€ por feria.

¿Qué podemos hacer para solucionarlo?

Basándonos en nuestra experiencia previa con otras bodegas, hemos pensado en la solución ideal para que cualquier bodega pueda superar las barreras de entrada **por un coste MÍNIMO**.

Su bodega podrá tener un servicio de almacenamiento de vino, oficina para reuniones y sala para catas, representación comercial en China con comerciales nativos y acceso a exponer en varias Ferias anuales en China por una fracción de lo que le costaría hacer lo mismo sin nosotros.

Hemos creado **tres paquetes diferentes** para que ninguna bodega quede exenta de poder entrar en este grandísimo mercado.

Paquete China A

Warehouse básico en China

Este paquete está compuesto por

- **Almacén propio para vinos de muestra**
- **Sala de Catas**
- **Envío de muestras a importadores**
- **Alta en la web china**

Paquete China A

Warehouse en China

La mejor estrategia para vender en China es disponer de una localización desde la que poder invitar a los importadores y distribuidores a probar el vino, puesto que nadie compra sin probar el producto.

Este paquete incluye todo lo necesario para poder realizar negocios desde China sin necesidad de hacer una inversión en trabajadores y representación local. **Es ideal para bodegas que acuden a ferias en China o realizan misiones comerciales y necesitan de mercancía en el país para acelerar las negociaciones y realizar envíos rápidos:**

Almacén propio para vinos de muestra

Sala de Catas disponible

Traducción y Alta en nuestra web

Envío de muestras a importadores sin pasar por aduanas

Paquete China A
Warehouse en China

Almacén para vinos de muestra

Disponemos de un almacén en China en el que poder almacenar sus muestras para poder enviarlas a importadores o que ellos acudan a probarlas.

El paquete incluye el almacenaje de **hasta 300 botellas sin límite de referencias**. Las muestras estarán disponibles para catas anuales, importadores o para ser enviadas a la dirección que deseen y en todo momento estarán almacenados a temperatura constante y con las condiciones óptimas.

Si su bodega necesita almacenar una cantidad mayor de botellas, por favor, consulte con nuestro comercial.

Sala de Catas

Nuestra sala de catas estará siempre disponible para atender a un distribuidor o un importador que quiera probar los vinos en persona.

Al estar los vinos en el almacén, no habrá que retrasar estos actos. Nuestro equipo comercial estará disponible para atender al posible cliente en tu nombre, ahorrando también costes en viajes y representación comercial.

Envío de muestras

Enviar muestras a China es muy caro y muy complejo. Frecuentemente el envío es parado en la aduana y bloqueado indefinidamente por motivos burocráticos, lo que hace muy complejo poder enviar muestras de manera rápida y efectiva a importadores, algo FUNDAMENTAL cuando se trata de cerrar acuerdos tras una feria, por ejemplo.

Con las muestras ya en nuestro almacén, nuestro equipo hará los envíos que sean necesarios a cualquier importador en China sin problemas de aduanas ni retrasos en el envío, lo que facilitará los negocios.

Paquete China A
Warehouse en China

Alta en nuestra web

Junto a catálogos en papel en chino para los eventos, también hemos creado una web para importadores en chino donde se da toda la información de la bodega y de los vinos para agilizar los trámites con los posibles clientes.

Traduciremos su catálogo y **las fichas de sus vinos y la daremos de alta**. Los importadores que contactamos podrán ver los datos que necesitan en la web.

Paquete China A

Warehouse en China

¿Qué otras ventajas incluye este paquete?

- Como servicio adicional, nuestros expertos representantes comerciales en China podrían atender cualquier reunión con importadores y distribuidores en su nombre. Contactaríamos a todos los importadores y distribuidores de nuestra base de datos (más de 900).
- Acceso a nuestros otros servicios de Agendas comerciales y Organización de eventos en China con un 10% de descuento.
- El precio no incluye el coste del envío del vino a China.

Coste: 1.176€ Anuales (98€/mensuales)

Paquete China A

Warehouse en China

1.176€ Anuales

Para cantidades de botellas muy reducidas (menos de 50) ofrecemos un servicio mínimo de almacenamiento por sólo 248€/año, que además incluye el envío de muestras a importadores desde nuestro almacén.

Paquete China A – Versión MINI

Warehouse en China

198€ Anuales

Servicio adicional de envío de muestras a China

Enviar vino a China para cantidades pequeñas o medianas es muy complejo. Las aduanas, la documentación requerida…todo hace que sea muy complicado enviar pequeñas cantidades.

Para nuestro proyecto de Warehouse en China nos hemos asociado con varias empresas de Beijing que son expertas en importaciones. Gracias a ellas, podemos ofrecer todos estos servicios a un precio muy competitivo.

El precio del envío de botellas no está incluido en el precio de los paquetes, porque cada bodega puede tener unas necesidades diferentes. No obstante, puede contratar nuestro servicio de gestión de envío que incluye:

- Recogida del vino en nuestro almacén en España
- Envío a China
- Gestión en aduanas del envío
- Etiquetado en China
- Envío a nuestro Warehouse en China

El precio aproximado es de unos 5€ por botella

Paquete China B

Roadshow de Ferias en China

Este paquete está compuesto por

- **2 Grandes Ferias anuales**
- **4 Ferias secundarias anuales**

Paquete China B

Roadshow de Ferias en China

Nuestro paquete B está pensado para que las bodegas puedan, además de tener un espacio con sus productos en China, promocionar sus marcas en varias Ferias del Vino, dándose a conocer más aún y obteniendo contactos para la posterior distribución.

El coste medio de asistir a una sola feria en China puede variar entre los 5.000 y 10.000€ por evento para una bodega (Stand, transporte de vinos, viajes, alojamiento...). **Asistir a 6 Ferias anuales le costaría a una bodega entre 25.000 y 50.000€**

Este paquete incluye **la participación en 6 Ferias del vino ANUALES en China**, **2 principales y 4 secundarias**, con nuestro equipo comercial, sin más costes adicionales que el envío de los vinos a China (Si no se encuentran ya en el Warehouse Virtual, lo cuál es muy recomendable)

Paquete China B
Roadshow de Ferias en China

Ferias anuales

Este paquete incluye la participación de la bodega en las siguientes ferias:

Dos grandes ferias de entre:

- **Top Wine en Beijing (4-6 Junio 2019)**
- **Feria del vino en Guangzhou (Junio 2019)**
- **Pro Wein en Shanghai (Noviembre 2019)**

4 Ferias secundarias en otras ciudades estratégicas, por ejemplo:

- Xi An (Octubre),
- Cheng Du (Marzo)
- Chang Sha (Octubre)
- Xia Men (Septiembre)
- Gui Yang (Septiembre)
- Ning Bo (Junio)

El coste individual de un stand en **cada una** de estas ferias es de entre **1.500 y 4.500€** (sólo el tener un stand). Nuestro paquete las incluye TODAS.

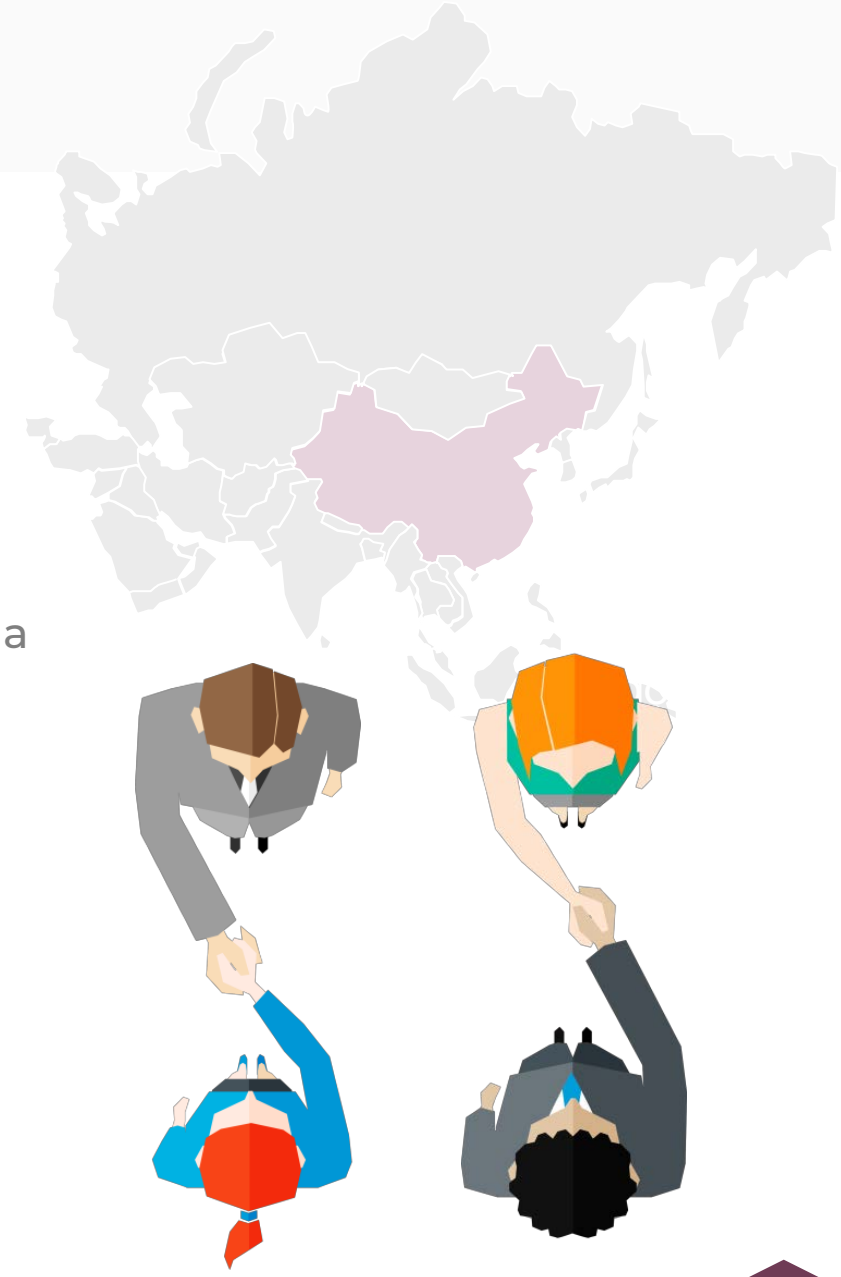
Paquete China B

Roadshow de Ferias en China

¿Qué otras ventajas incluye este paquete?

- Le enviaremos todos los contactos comerciales que recopilemos en las ferias.
- Nuestro equipo comercial en China enviará las muestras necesarias a los importadores y distribuidores desde el Warehouse (Si tiene el paquete A contratado) para tratar de cerrar las ventas.
- Acceso a nuestros otros servicios de Agendas comerciales y Organización de eventos en China con un 10% de descuento.
- El precio no incluye el envío o el almacenaje del vino en China.

Coste: 3.480€ Anuales (290€/mensuales)



Paquete China C

Agenda comercial en China

Este paquete está compuesto por

- **Agenda de visitas profesionales durante un número de días en China**

Paquete China C
Agendas Comerciales en China

Días fructíferos

Se realiza una selección de entre más de 600 importadores de nuestra base de datos en China para presentar los vinos de una bodega concreta.

De entre ellos, seleccionaremos entre 3 y 5 por ciudad, dependiendo de las necesidades de la bodega, de las calidades, las características y los precios de los vinos para encontrar los clientes adecuados para cada vino y los vinos adecuados para cada importador.

A continuación, se agendan las reuniones presenciales con cada uno de los importadores en las instalaciones de éstos, tanto en ciudades principales como secundarias.

Agendas Comerciales de 3 días en China

¿Qué otras ventajas incluye este paquete?

- Posibilidad de contar con un intérprete EXPERTO en vinos, algo que es más importante de lo que parece. Muchos traductores no entienden de vino y dificulta mucho las conversaciones con temas técnicos sobre las características del producto (Botella, corcho, graduación...etc)
- El precio no incluye el envío o el almacenaje del vino en China.

Coste: 253€ por reunión

PAQUETE PREMIUM CHINA

Paquete China A
Warehouse en China + Paquete China B
Roadshow de Ferias en China

1.176€ Paquete A + 3.480€ Paquete B = ~~4.656€~~ **4.399€ Anuales**

-10% descuento en Paquete C (Agenda comercial)

~~759€/día~~ > 685€ /día (3 reuniones)

En resumen...
¿Qué obtiene con nuestro paquete premium?

- Almacenamiento escalable a disposición de la bodega.
- **Profesionales del sector en China** trabajando en su nombre.
- Envío de muestras cuando lo necesite a cualquier lugar dentro de las fronteras.
- Despachos y sala de catas disponible para atender a sus clientes o para ser recibidos por nuestro equipo, actuando en su nombre.
- Asistir a 6 de las mejores ferias del país, donde se presentará el vino a los profesionales.
- Lista de los contactos obtenidos en las ferias para realizar el seguimiento (con traducción chino-español y viceversa) o gestión de las operaciones comerciales por parte de nuestro equipo por un porcentaje.
- Descuentos en otros productos para obtener contactos comerciales en China o EEUU

Contacto

Si necesita más información sobre los eventos o el resto de productos promocionales para dar a conocer su vino en otros mercados, contacte con nosotros.

www.wine-worldtour.com

gabriel@spanishwinetour.com

Phone : +34 615 56 35 84

WINE
world tour

Gracias por su atención